

ひげ坊主×ねこヨーグルト対談 質問回答まとめ

[目次]

ねこヨーグルトさんの自己紹介を簡単にお願いします.....	2
アフィリエイトというネットビジネスですが、こういった内容なのでしょうか.....	2
副業でネットビジネスをはじめられますか.....	3
副業ならどのようなジャンルがオススメですか.....	4
稼げない人特有の考え方というのがありますか.....	5
最後に、副業サラリーマンに伝えたいことはありますか.....	7

ねこヨーグルトさんの自己紹介を簡単にお願いします

立派すぎるご紹介をありがとうございます。

ライター、カウンセラー、プログラマーと色々と肩書きを言っていただきましたが、どれもまだまだ勉強中の身です。アフィリエイト歴は2年になりますが、日々新しい体験をしています。

元プログラマーと言ってもプログラムは苦手です。趣味ではゲームが好きです。

アフィリエイトというネットビジネスですが、こういった内容なの でしょうか

アフィリエイトとは、商品を紹介して紹介料をいただく成果報酬型の仕事です。例えば、ねこヨーグルトがひげ坊主さんに「このマンガ面白いんですよ」と勧めて、ひげ坊主さんがそのマンガを買ってくれたら、ねこヨーグルトは紹介料として報酬をもらえます。

これをブログやサイトを使ってやります。

ブログやサイトを使うと24時間365日営業ができるので、自分が寝ているときもケガや病気で働けないときも収入を得られるところが強みです。

アフィリエイトをする人のことをアフィリエイトターと言います。

余談ですが、本来ならアフィリエイトは商品の販売者も、購入者も、そして紹介者(アフィリエイトターですね)も全員が得をする仕組みです。

しかし、報酬欲しさに押し売りまがいのことやウソの記事を書くアフィリエイトターがいるために世間のアフィリエイトのイメージは悪いのかな、と私は感じています。

人の役に立つ情報を発信するいいアフィリエイトターもいるのですが…。

副業でネットビジネスをはじめられますか

ネットビジネスには色んな手法がありますが、私の分かるところでアフィリエイトを例に話します。

副業でもアフィリエイトを始められます。でも、稼げるかどうかは別問題です。副業でがんばる人たちはみなさん作業時間の捻出に頭を悩ませています。

「時間がないんです～」と多くの人が言われますね。

でも、そんな副業の人たちを稼ぐアフィリエイトターから見ると「え、その時間を作業にまわしたら？」という時間が見つかることもあります。

例えば、趣味の時間とか。趣味以外にも、平日の仕事終わりに飲み会に行くとか、休みの日に遊びに行くとか。あとは寝る前にネットサーフィンしちゃうとか。

そういった時間のかき集めれば、作業するのに十分な時間を捻出できる人もいます。

ちなみに、私がプログラマーだったとき、忙しさがひどいときは深夜 1 時に帰宅して夕飯やらお風呂やらで夜中 3 時に就寝、3 時間後の翌朝 6 時に起きて 7 時に家を出ていました。

こんな状況だと副業に使う体力も気力も時間もないので厳しいです。いま同じ状況の人には「時間を捻出しましょう」なんて私は口が裂けても言えません…。サラリーマンの仕事、大変ですから。

もし、仕事がこんなにひどくはなく、1 日 2 時間の作業時間をとれるなら副業としてアフィリエイトに挑戦してほしいです。

副業ならどのようなジャンルがオススメですか

おすすめできるほど副業の種類を熟知しているわけじゃありませんが、私はブログを使ったアフィリエイトを勧めています。サイトでもいいですね。

先ほども言ったとおり、要は、作りこんだら後はほったらかしで収入を得られるような不労所得の仕組みを作ると良いです。自分が動いた分だけしか稼げない副業の場合、ケガや病気で倒れたら終わりですから(汗)

また、アフィリエイトを少しかじっている人ですと「ブログやサイトを使ったアフィリエイト」と聞くと「商品の紹介をひたすら書くのかな？」と想像する人が多いです。

商品の紹介をひたすら書いても稼げることは稼げますが、実際にやってみると実践がとても苦しいと分かります。興味のない商品について何十個も何百個も書かなきゃいけませんから。

例えば、私たちのような男性が女性用の化粧品について「これを使えばお肌が透き通るような白さになるですよ！」なんて書いたところで、書く側はつまらないですし、体験談じゃないので記事に説得力もないです。

ライターの私としては、そういう役に立たない記事や提灯記事を書くことは避けたいです。ウソを書いてお金をもらっても心が痛みます…。

「じゃあ、ブログやサイトで何をするのか？」という話になりますよね。

ブログやサイトですることは、自分の得意なことや好きなことで情報発信して、その情報発信の中で関連商品を紹介するほうが楽しんで実践できるのでおすすめです。楽しむ気持ちがあると初心者さん特有の挫折しやすさも軽減できます。

稼ぐための情報発信の方法には色んなコツがありますが、それは良い教材を読めば分かります。

稼げない人特有の考え方というのはありますか

この話、ちょうど私も考えていたことです。

と言いますのも、これからアフィリエイトを始めても「稼げるようになるだろうなー」と感じる人と「ずっと稼げないだろうなー」という人の違いを普段いただくメールからひしひしとを感じるからです。それは実際にお会いしてお話を聞くと余計に感じます。

稼げる人と稼げない人、両者の違いというのは、アフィリエイトに対する認識や意気込みの違いです。

まず、稼げる人は真剣です。アフィリエイトと言っても本業のように身を入れて取り組みます。成果が出なくても言い訳なんかしません。私に送る質問も次の作業に進むための前向きなものばかりです。上手くいかなかったら「なぜだろう？」と考えて、違う方法をどんどん試せる人が成功しやすいです。

一方、稼げない人は甘えがあります。もしくは、サラリーマンと同じような働き方がアフィリエイトでも通用すると思っています。サラリーマンとアフィリエイトの違いを詳しく言いますと、サラリーマンは入社すれば会社から必要な仕事道具を会社のお金で支給されますよね。加えて、仕事の進め方も上司や先輩から教えてもらえます。

しかし、アフィリエイトというのは個人業。つまりは社長です。個人業は自分の仕事道具を自分のお金で自力で揃えなくてははいけません。また、仕事の方法を丁寧に教えてくれる人もいません。独学が基本です。

この違いをしっかりと認識していない人は、認識しないままアフィリエイトになるのは危険です。「分からなければ誰かに聞けばいいやー」と頼りグセのついている人が多いので…。

アフィリエイトは個人業、という意識は大事です。

サラリーマンの方に分かりやすく言うとアフィリエイトのひげ坊主さんと私は「他社の社長同士」です。

普通、サラリーマンは自分の作業で分からないことを他社の社長に聞きませんよね？ そんなことをしたら大問題です。

しかし、なぜかネットの世界ではそれをしてしまう人が多いです。
礼儀正しい質問メールならまだいいのですが、「自分の質問には答えて当たり前」のような姿勢だとか、「早急に回答をお願いします」という言葉が見られたりだとか、こちらをサポートセンターの人か何かと勘違いしている人もいます。

そんな考えを持ってしまっている場合は、もう少し「アフィリエイトは社長同士」という意識を持ったほうがいいですね…。自分の株を落とすことは個人業の世界では命取りです。

それに時間って貴重なものです。質問に答える側はかなり時間をかけて1本のメールを書いています。答えてもらったら、お礼のメールは必ずしましょう。

そうそう、「時間が貴重」という意識も時間給のサラリーマンだとなかなか身につかないのかもしれませんが。サラリーマンは何もしなくても1時間席にいればお給料をもらえますよね。

でも、実力主義社会のアフィリエイトはたとえ席に10時間座っても1円ももらえません。どれだけ成果を出せるか、の厳しい世界だからです。
これはアフィリエイトだけでなく、個人業全般そうですね。そのため、なるべくみなさん短時間で仕事をこなしたいのです。
そんなガツガツと仕事をしているときに善意で質問のメールに答えてくれるわけですから、顔が見えなくても最低限の礼儀だけはお願いします。

ちょっと長くなってしまったのでまとめます。「稼げない人」の考えから脱出するために、次の3つをしっかりと認識しましょう。

・稼げない人から脱出するための考え方 その1

アフィリエイトは個人業です。誰かから仕事道具を与えてもらえるやさしい世界ではありません。

自力かつ自分のお金で道具を揃えましょう。アフィリエイトで言えば、この道具というのは教材ですね。

・稼げない人から脱出するための考え方 その2

アフィリエイトは実力主義の世界です。独学や自力で突き進む意志を持ちましょう。

頼ってばかりや甘えてばかりの「与えてもらう姿勢」では生き残れません。自分から価値を世間に与えていかないとお金になって返ってきません。

・稼げない人から脱出するための考え方 その3

時間というのは、いくらお金をかけても買えない貴重なものです。

もし、他のアフィリエイトに質問する際は貴重な時間をいただく意識を持ち、礼儀正しくしましょう。個人業の世界で無礼をすれば、自分の名前に傷がつき生きていけなくなります。

最後に、副業サラリーマンに伝えたいことはありますか

先ほど言った「サラリーマンとアフィリエイトの違い」はしっかりと認識してほしいです。

アフィリエイトを目指す人はたぶん夢ばかり見せられていると思うので、私は少しばかり現実をお見せしました。

あとは長々と語りましたが、言いたいことは単純で、「アフィリエイトはやることをやれば成功する」ということ。

アフィリエイトは努力できる人にやさしい世界です。少し厳しい現実をお伝えしましたが、しっかり人に価値を与えられるブログやサイトを作り込めたら、収入が勝手に入ってくることも事実です。

ただ、不労所得を得る仕組みづくりは大変です。副業であれば作業時間が限られますから、もっと大変です。なので、体を壊さない程度にがんばっていただければ…。本業に影響が出たらいけませんし…。

最後に大事なことをひとつ。

ウッハウハのアフィリエイトを夢見て会社を辞める人がいますが、私は勢いで退職することをおすすめしません。

まずは会社で生活費を得ながら、アフィリエイトでも同じくらいの収入を安定して得られるようになりましょう。会社を辞めるかどうかはそれから考えたほうがいいです。

それでは、成功を祈っています ^^

■著作権について

本冊子と表記は、著作権法で保護されている著作物です。

本冊子の著作権は、発行者にあります。

本冊子の使用に関しましては、以下の点にご注意ください。

■使用許諾契約書

本契約は、本冊子を入手した個人・法人(以下、甲と称す)と発行者(以下、乙と称す)との間で合意した契約です。本冊子を甲が受け取り開封することにより、甲はこの契約に同意したことになります。

第1条 本契約の目的:

乙が著作権を有する本冊子に含まれる情報を、本契約に基づき甲が非独占的に使用する権利を承諾するものです。

第2条 禁止事項:

本冊子に含まれる情報は、著作権法によって保護されています。甲は本冊子から得た情報を、乙の書面による事前許可を得ずして出版・講演活動および電子メディアによる配信等により一般公開することを禁じます。特に当ファイルを第三者に渡すことは厳しく禁じます。甲は、自らの事業、所属する会社および関連組織においてのみ本冊子に含まれる情報を使用できるものとします。

第3条 損害賠償:

甲が本契約の第2条に違反し、乙に損害が生じた場合、甲は乙に対し、違約金が発生する場合がございますのでご注意ください。

第4条 契約の解除:

甲が本契約に違反したと乙が判断した場合には、乙は使用許諾契約書を解除することができるものとします。

第5条 責任の範囲:

本冊子の情報の使用の一切の責任は甲にあり、この情報を使って損害が生じたとしても一切の責任を負いません。